

ريادة الأعمال في المملكة العربية السعودية:
تحليل قانوني للتحديات التي تواجه مشاريع ريادة الأعمال

إعداد

الدكتور فيصل محمود العتباتي

أستاذ القانون المساعد

معهد الاقتصاد الإسلامي

جامعة الملك عبدالعزيز

المملكة العربية السعودية - جدة

famaat@gmail.com

جدة - صفر ١٤٣٩ هـ

المستخلص:

تعتبر مؤسسات ومشاريع ريادة الأعمال من ركائز أي اقتصاد وطني. ويجب أن يتم ضمان نجاحها من خلال وضع التشريعات المنظمة والمحفزة مثل أنظمة الحوكمة المرنة، وكذلك آلية وإجراءات العمل المناسبة، والأطر التنظيمية الجيدة، وخطط العمل الإستراتيجية، وأنظمة التحكم في المخاطر، وكذلك في مسائل عقود التمويل وخصوصا التي تتفق مع معايير المالية الإسلامية، غيرها من أساسيات العمل التجاري. فكثير من مؤسسات ريادة الأعمال في بعض الحالات تفشل بسبب إهمال وضعف جانب واحد أو أكثر من العناصر المذكورة أعلاه، مما يؤدي إلى إضعاف القوة الاقتصادية للبلاد. وتوجد أطر تنظيمية لديناميكية مشاريع ريادة الأعمال في كل الكثير من الأنظمة القانونية المختلفة في العالم. والمملكة العربية السعودية هي أحد أهم الدول التي تسعى لتنويع اقتصادياتها والأهتمام أكثر بشرائح الاقتصاد الجزئي. وتسعى الورقة لدراسة أهم تلك الجوانب القانونية ومدى ملائمتها للرؤية الاقتصادية الحقيقية وكذلك ربطها بمبادئ الشريعة الإسلامية. وعل ذلك فقد قام هذا البحث بإجراء تحليل للمعيار القانوني في تنظيم مشاريع ريادة الأعمال في المملكة العربية السعودية مع دراسات مختارة من أنظمة قانونية دولية لإيجاد أهم الممارسات الصحيحة، كما تمت مناقشة التحديات التي تواجه البيئة القانونية للمملكة، ثم تم رصد توصيات محددة نحو تحسين البيئة القانونية المعايير التنظيمية المسؤولة عن مباشرة وتنظيم مشاريع ريادة الأعمال في المملكة العربية السعودية.

Entrepreneurial Enterprise in Saudi Arabia

Analyses of Legal Challenges Facing Entrepreneurial Enterprise

Dr. Faisal M. Atbani, PhD (Lond)
Assistant Professor of law
King Abdulaziz University - IEI
famaat@gmail.com

Abstract

Entrepreneurship enterprise is increasingly becoming a pressing area of study in Saudi Arabia as a result of a trend of numbers of young people, who failed to find proper conventional jobs, aiming to find out alternative source of income to start their careers. The last decade emerged several attempts form governmental and non-governmental entities to put forward some incentives to promote jobseekers to initiate their own careers. However, still there is almost a lack of theoretical framework to build a proper legal structure for such initiatives. This field of study demands that researchers in faculties and research centers to provide a broad range of literature to cover various legal and business relating arguments. One of the most important aspects that have to be focused upon, however, regards the issue of legal challenges; by which an entrepreneur faces when s/he starts up her/his idea. The legal challenges include several issues, but the most important one is how to finance the entrepreneurship and how to articulate contracts and define shares to each party. This issue totally has different perception between Islamic and conventional finance. As Islamic finance depends not on loans, but on profit and loss sharing (PLS), financiers require several legal guarantees and stable efficiency and effectiveness of entrepreneur projects to insure their rights on the business. A prudential legal framework and regulatory supervision will enhance and improve the entrepreneurial enterprises as well as to encourage financiers to take smooth decision making process.

As a new trend in Saudi Arabia seeking economic development, entrepreneurial enterprises need to be regulated to protect related parties from misconduct and taking advantage of others' trusts. This research argues that internal governance and external regulation constitute an adequate legal framework to stabilize the field of entrepreneurship as well as to support young professionals and to encourage financiers. Therefore, this paper explores the governance tools as well as laws and regulation through in-depth analysis and comparison with conventional laws and corporate governance.